

## **Specjalista ds. handlowych**

Jeśli uwielbiasz budować silną markę i realizować ciekawe projekty, zapraszamy Cię do nas!

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko Specjalisty ds. handlowych, która dołączy do zespołu złożonego z profesjonalistów i pasjonatów swojej pracy.

### **Twój zakres obowiązków:**

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie relacji z obecnymi partnerami biznesowymi.
- Przygotowywanie ofert handlowych, negocjowanie warunków współpracy i zawieranie umów.
- Monitorowanie rynku oraz analiza potrzeb klientów.
- Realizacja celów sprzedażowych zgodnie z polityką firmy.
- Współpraca z innymi działami firmy w celu zapewnienia wysokiej jakości obsługi klienta.
- Prowadzenie dokumentacji sprzedażowej oraz raportowanie wyników pracy w systemie CRM.

### **Nasze Wymagania:**

- Doświadczenie na podobnym stanowisku (minimum 2 lata).
- Swobodna komunikacja w jednym z wybranych języków angielskim/niemieckim/francuskim, min. poziom B2
- Umiejętność negocjacji i budowania relacji z klientami.
- Znajomość technik sprzedażowych i procesów handlowych.
- Zorientowanie na cel i pozytywne nastawienie.
- Bardzo dobra organizacja pracy i umiejętność pracy w zespole.

### **To oferujemy:**

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę.
- Atrakcyjne wynagrodzenie.
- Pracę w dynamicznym zespole i przyjaznej atmosferze.
- Wysoki poziom autonomii działania.
- Praca stacjonarna w siedzibie firmy.