

Jesteś osobą pełną pasji, której celem jest budowanie długotrwałych relacji biznesowych? Masz doświadczenie w branży beauty oraz dziecięcej i zmysł handlowca? Szukamy właśnie Ciebie! Dołącz do naszego zespołu i rozwijaj swój potencjał jako **Kierownik Działu Handlowego**.

#### **Zakres obowiązków:**

- Budowanie i rozwijanie relacji z kluczowymi klientami oraz nawiązywanie nowych kontaktów handlowych
- Tworzenie i aktualizowanie planów kontraktacji oraz ofert handlowych
- Przygotowywanie i przedstawianie ostatecznych ofert do akceptacji Zarządu - Realizacja zadań zgodnie z przyjętą strategią handlową firmy
- Monitorowanie procesów ofertowych i zarządzanie harmonogramami
- Aktywne poszukiwanie nowych inwestorów oraz klientów na produkty i usługi
- Nadzór nad przygotowaniem umów i koordynacja ich realizacji
- Negocjowanie warunków współpracy oraz budowanie długofalowych relacji z klientami
- Zarządzanie zespołem handlowym i współpraca z Zarządem
- Śledzenie najnowszych trendów i cen w branży kosmetycznej i dziecięcej

#### **Czego od Ciebie oczekujemy?**

- Wykształcenie wyższe oraz minimum 5-letnie doświadczenie na podobnym stanowisku
- Doskonała znajomość aktualnych trendów cenowych
- Umiejętność zarządzania procesami sprzedażowymi i ofertowymi
- Doświadczenie we współpracy z zespołem ds. ofertowania lub zarządzaniu takim zespołem
- Zdolność budowania silnych, długotrwałych relacji z klientami
- Zorientowanie na wynik i konsekwencja w realizacji celów sprzedażowych
- Samodzielność, odpowiedzialność i przedsiębiorczość
- Gotowość do częstych wyjazdów służbowych
- Biegła znajomość języka angielskiego i pakietu MS Office

#### **Co oferujemy?**

- Możliwość pracy w dynamicznie rozwijającej się firmie
- Praca w kreatywnym i ambitnym zespole
- Szansa na rozwój kariery w strukturach naszej firmy
- Atrakcyjne wynagrodzenie oraz pakiet benefitów

**Jeśli jesteś gotowy, aby razem z nami podbijać rynek i realizować ambitne cele sprzedażowe, nie czekaj – aplikuj już teraz!**